

Un/Une COMMERCIAL(E)

by Guillaume demaret - mercredi, juin 16, 2021

<http://www.favi.com/annonce-favi/commerciae/>

FAVI (Fonderies et ateliers du Vimeu) Basée à Hallencourt (80490), entre Amiens et Abbeville, est une ETI, fonderie s/s pression , spécialisée dans la conception - fabrication d'équipements & système mécanique complet en matière Laiton et Aluminium pour l'industrie automobile, conception - fabrication de pièces techniques en Laiton.

Equipementier automobile de rang 1 (PSA, Renault-Nissan, Volkswagen, Audi, Fiat...), reconnu par les constructeurs, notre objectif est d'offrir à nos clients des produits de qualité et des solutions toujours plus fiables et innovantes suivant le référentiel IATF 16949.

Nous recherchons en CDD :

Une COMMERCIALE / Un COMMERCIAL

Vous aurez en charge de :

Gestion de l'un de nos clients :

- Répondre aux besoins des clients et/ou prospects, Assurer la relation client au quotidien,
- S'assurer de la bonne rentabilité économique de ses produits,
- Pérenniser et développer les marchés existants, Considérer ses clients comme des éternels prospects,
 - Accroître et pérenniser la relation commerciale en étant pro-actif,
 - S'assurer, en lien constant avec le chef de projet désigné du bon déroulement de l'industrialisation des projets contractualisés,
- Satisfaire le client en termes de qualité, coût, quantité, délai dans le respect de l'environnement, de la santé, de la sécurité et l'énergie,
- Suivi (via portail client, réseaux sociaux, presse,...) et diffusion en interne de l'ensemble des activités de ses clients
- Porter le message du dehors, dedans

Pour les nouveaux marchés :

- Détecter de nouvelles opportunités de croissance pour notre entreprise pour développer le chiffre d'affaires,
- Développer de nouveaux marchés,
- Etablir les offres technico-économiques,
- Gérer, les offres technico-économiques des modifications des prospects en cours de projet,
- Aider le secteur Recherche & Développement à acquérir le maximum de données pour anticiper l'évolution des marchés et des besoins de nos clients.

-

Profil souhaité :

Maîtrise de l'anglais, culture technique & expérience du monde automobile impératives !

Rigoureux (se), autonome.

Bon négociateur !

Contact :

CV + Lettre de motivation à mletout@favi.com